

PUBLIEKE INKOOP

Zo pak je dat aan!



Wat gaat u inkopen? Bepaal of het een product, dienst of werk is.

Bepaal de opdrachtwaarde: Maak een inschatting van wat het in totaal gaat kosten.

Let op: Maak een berekening over de hele looptijd, dus inclusief opties en verlengingsmogelijkheden.

Is de waarde minder dan € 10.000?

Ja

Nee

- Kies een leverancier.
- Stuur bij een offerteaanvraag altijd de inkoopvoorwaarden van uw organisatie mee.
- De keuze voor welke leverancier u uitnodigt, hoeft u niet te motiveren.
- U hoeft geen inkoopstrategie op te stellen.

Is de waarde minder dan:

€ 30.000 (Product of Dienst) of € 100.000 (Werk)?

Ja

Nee

- Verken de markt.
- Kies leverancier(s).
- Stuur bij een offerteaanvraag altijd de inkoopvoorwaarden van uw organisatie mee.
- Stel een inkoopstrategie op. Gebruik de inkoopstrategie uit de Bizob inkooptoolkit.
- Denk aan 'De gouden regels'.
- Twijfel? Laat Bizob tegenlezen.

Kies de manier van aanbesteden:

(Kijk op bizob.nl voor meer informatie over de verschillende aanbestedingsvormen.)

1

1 op 1
(onderhands)

- Verken de markt.
- Kies leverancier(s).
- Stel een inkoopstrategie op mét motivatie. Als basis kunt u de inkoopstrategie gebruiken van de Bizob inkooptoolkit.
- Denk aan 'De gouden regels'.
- Laat de inkoopstrategie tegenlezen door uw Bizob-inkoper.

2

Meervoudig onderhands:
Gunning op basis van laagste prijs

3

Meervoudig onderhands:
Gunning op basis van Beste Prijs-Kwaliteitverhouding (EMVI)

4

Europees* of Nationaal

*Europees aanbesteden is verplicht als de geschatte maximale opdrachtwaarde meer is dan:
€ 221.000 (Product of Dienst)
€ 5.538.000 (Werk)

- Bizob begeleidt het inkooptraject.
- Neem contact op met uw Bizob-inkoper.



Marktanalyse

Bizob beschikt over een ruime kennis van bedrijven, leveranciers en/of branches. We helpen u graag met het verstrekken van specifieke informatie over de markt.

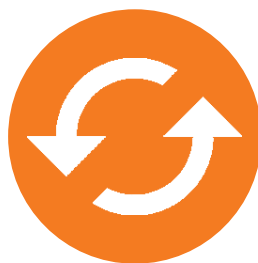
bizob

DE GOUDEN REGELS

Voor publieke inkoop



Kijk op welke wijze **MVOI** een plaats in de aanbesteding krijgt.



Win advies in over **social return**. Is er een kans voor mensen met een afstand tot de arbeidsmarkt?



Koop zoveel mogelijk **lokaal** in!



Selecteer zoveel mogelijk het **midden- en kleinbedrijf (mkb)** en organiseer mkb-informatiesessies.



Benoem expliciet de relatie tussen de uitgangspunten van het **coalitieprogramma** en de doelstelling van een aanbesteding.



Stuur bij een offerte-aanvraag altijd de **inkoopvoorwaarden** van uw organisatie mee.



Laat bij twijfel uw Bizob-inkoper **tegenlezen**.



Kies voor **persoonlijk contact**. Bevestig wat is afgesproken schriftelijk.



Voer actief **contractmanagement**. Bewaak dat de prestaties ook gerealiseerd worden.



Plaats te verwachten aanbestedingen op de **inkoopkalender** op www.bizob.nl.